

トライホームの「お客様の声」にご協力をお願いいたします。

トライホームのホームページに「お客様の声」というコンテンツがございます。もしよろしければ、下記アンケートにお答えいただき、「お客様の声」に掲載させていただきます。

お忙しいところ恐縮ですが、何卒よろしくお願いいたします。

1. トライホームをお知りになった、きっかけは何でしょうか？

青梅方面の転居を考へ不動産屋のホームページをいろいろ見ている際に貴社の事を知り地元で業者という点も承知です。大手企業ならではの魅力もあると考へ貴社ホームページよりアクセスしました。

2. トライホームの印象についてお聞かせください。

1. の内容の通り知りましたものの物件の質問を mail して投げかけ 必要以上の営業連絡がくるか懸念されましたが特段よく安心感を生みました。

3. 仲介手数料の「割引サービス」につきまして、ご感想を教えてください。

購入側としては 仲介手数料はやはり痛い…。その点は貴社の営業努力の賜物なのでしょうか？ 割引についてはやはり嬉しいものです。仲介手数料は割引されていますが物件紹介サービスのサービスについては割引されてませんよ(笑) 真摯に対応頂きました！

4. 弊社営業担当の対応はいかがでしたか？

“信用”と“信頼”の意味は異なりますか  
その両面を兼ね備わっていると考へます。

5. その他、お気づきになった事やご感想がございましたら、お聞かせください。

いろいろと助言は頂きました。  
やはりプロに相談すると違います。  
そのプロに巡りあえた点は幸いでした。