

トライホームの「お客様の声」にご協力をお願いいたします。

トライホームのホームページに「お客様の声」というコンテンツがございます。もしよろしければ、下記アンケートにお答えいただき、「お客様の声」に掲載させていただければと存じます。

お忙しいところ恐縮ですが、何卒よろしくお願いいたします。

1. トライホームをお知りになった、きっかけは何でしょうか？

ネット検索です。

2. トライホームの印象についてお聞かせください。

第一印象は、仲介手数料を安くしているのでも、対応が悪いのかと思っていましたが、実際は、早くて適切な対応をして頂きました。

3. 仲介手数料の「割引サービス」につきまして、ご感想を教えてください。

不動産業者は、仲介手数料が皆高いですが、トライホームは、安く、サービスが適切という点で、おすすめです。

4. 弊社営業担当の対応はいかがでしたか？

素晴らしいと思います。
知識、行動力、人柄、共に優秀でした。
客の立場で仕事をこなして行く点が良い。
説明も分かり易かった。

5. その他、お気づきになった事やご感想がございましたら、お聞かせください。

森野社長の不動産に対する熱意があり、客の利益になる目線で仕事をする事が、結果的に客からの信頼を得ているのだと思いました。勉強になりました。
今回の物件を探す途に、多くの不動産業者と話しましたが、トライホームが最も信頼度が高かったです。
高い買い物ですから、信頼できる業者を選んだのが、良い結果となりました。ありがとうございました。